

# Implementos S.A. enfrenta nuevos desafíos junto a Slim4

Gracias al éxito de un exponencial crecimiento, Implementos S.A. se enfrenta con grandes desafíos en su Gestión de Inventario. Con su centro de distribución al máximo de capacidad, desafíos en rotación de SKUs, inventario inmovilizado, falta de visibilidad de la información y sin los indicadores correctos, se ven en la necesidad de encontrar un sistema robusto, flexible y que pueda soportar la velocidad de los cambios. Por estas razones, eligen a Slim4 para abastecer el CD y reponer las sucursales.

*"Con Slim4 mejoramos la disponibilidad en CD de un 73% a un 92% y en tiendas de un 78% a un 95% "*

**Héctor Torres**  
Subgerente de Planificación  
Implementos EPYSA



Implementos S.A. es una empresa parte del holding Epysa, con más de 23 años de experiencia en el mercado del transporte. Implementos S.A. se ha transformado en líderes indiscutidos en la venta de repuestos, insumos y accesorios para el transporte, permitiendo a sus clientes reparar, mantener y equipar su camión, bus y remolque, encontrando todo en el mismo lugar. Hoy cuentan con 30 tiendas en Chile y 10 tiendas en Perú, transformándose en la red más grande de Latinoamérica.

## Enfrentando nuevos desafíos

Luego de su exitoso y rápido crecimiento, Implementos S.A., se enfrenta a nuevos y grandes desafíos. Por esta razón, y conscientes de los cambios necesarios para permanecer en el tiempo como líderes en el mercado, se embarcan en un gran proyecto de mejoras.

Es en este proceso de mejoras a nivel corporativo, donde Implementos S.A. se encuentra con la necesidad de llevar su Gestión de Inventario a un siguiente nivel. Es así como conocen a Slimstock, quienes

más allá de ofrecer un sistema robusto y flexible en Gestión de Inventario, también son capaces de aportar en los 3 ejes de los nuevos desafíos de la empresa: Personas, Procesos y Sistemas.

## Slimstock, más que un Software

Luego de un extenso proceso de selección, donde se evaluaron 4 alternativas de sistemas para la Gestión de Inventario, Slimstock fue el único que se mostró realmente comprometido con el proyecto. "Al realizar diferentes análisis, además de demostrar la efectividad de su software Slim4, pudo generar la confianza de ser un verdadero partner que acompañaría a Implementos S.A. en todo el proceso", comenta Héctor Torres, Subgerente de Planificación.

Una vez iniciado el proyecto con Slim4, Slimstock supo acompañar en todo momento y fue así como el proyecto salió a flote con gran éxito. Héctor Torres comenta "Aunque ya han pasado años desde el go-live de Slim4, seguimos contando con la ayuda de consultores y soporte de Slimstock".

## Excelentes resultados

"Gracias a la ayuda de los consultores de Slimstock, pudimos comenzar a utilizar rápidamente Slim4. Ahora, luego de los respectivos análisis, podemos decir con seguridad que ha sido una muy buena inversión y hemos recuperado la inversión con creces", asegura Héctor.

Dentro de los resultados más importantes para Implementos S.A., se encuentran la mejora de disponibilidad de un 73% a 92% en el Centro de Distribución y de 78% a un 95% en sucursales. También mejoró la rotación de inventario en un 22% y se disminuyó el 50% en los excesos. Además, hoy se cuenta con mayor tiempo para realizar labores como la limpieza del surtido, políticas de stock y matrices de productos.

"Hoy implementos S.A. realmente empieza a comprar lo que vende y cuenta con el stock correcto, en el lugar preciso y en el momento oportuno", concluye Héctor.

LEER MÁS **CASOS DE ÉXITO**