

Voorraadoptimalisatie werpt vruchten af bij Coulisse

Coulisse ontwikkelt, produceert en verhandelt sinds 1992 onder de naam Coulisse raamdecoratie voor een groeiende internationale klantenkring. Daarbij biedt het een grote variëteit in artikelen - van houten jaloezieën tot rolgordijnen en van verticale lamellen tot plissés, in onderdelen en in standaardmaten - en voldoet het aan de hoogste kwaliteitseisen. Om de groei in goede banen te blijven leiden, gebruikt Coulisse Slim4, voor voorraadoptimalisatie. De toevoeging van Slim4 aan aan Navision zorgt voor voorraadverlaging en structurele serviceverhoging.



‘Slim4 zet werkkapitaal efficiënter in’

“Omdat we zo sterk groeien, is het voor ons erg belangrijk om de voorraad goed in de greep te houden”, zo steekt Evers van wal. “De voorraad van Coulisse bestaat uit een grote variëteit aan artikelen, zo’n 2500 in totaal, verspreid over zes verschillende locaties. Een van de eisen die Coulisse aan zichzelf heeft gesteld, is te voldoen aan de hoge normen van levering. Een uitdaging als je eigen leveranciers vooral in het Verre Oosten zitten. Daarvoor moet je je voorraad kunnen sturen en gericht kunnen inkopen. Om die reden zijn we gestart met Slim4. We merken nu dat we efficiënter werken, zichtbaar beter sturen en er veel dichterbij zitten.”

Evers: “Zo gaat de waarde van de inkoop omlaag, is de voorraad in ‘verkeerde’ artikelen aan het verdwijnen en is de omloopsnelheid met 25 procent omhoog gegaan. Slim4 heeft inmid-

dels z’n waarde bewezen. Vooral het feit dat Slim4 met ‘management by exception’ werkt, heeft voor veel rust gezorgd. We kijken nu alleen naar de uitzonderingen die Slim4 aan-geeft en kunnen daarom een verhoogde service bieden, grote kostenbesparingen realiseren en onze leveranciers beter aansturen.”

“Onze snelle groei in de afgelopen tijd met 30 procent nieuwe artikelen in het assortiment, legde een grote druk op onze organisatie. Dankzij Slim4 en de optimalisatie van onze eigen processen genereren we 40 procent meer omzet met hetzelfde personeel, in dezelfde tijd en zonder extra kapitaalbeslag. Zonder dit soort tools is het onverantwoord om zo hard te groeien.”

“Slim4 biedt ons sneller betere management-informatie. Door onze leveranciers in te lich-

ten over onze geplande inkopen, sturen we actief in de keten. Wij willen plannen wat zij gaan maken met als doel een solide containerplanning.”

De implementatie van Slim4 verliep goed. Evers: “We hebben er tijd en ruimte voor vrijgemaakt en de mensen van Slimstock hebben de beloftes waargemaakt. Doordat het systeem standaard geïntegreerd is met Exact was er geen enkele IT-belasting aan onze kant. Bovendien heb je het gebruik van Slim4 vrij snel onder de knie, dankzij de goede trainingen van Slimstock. Op dit moment zijn er bij ons zo’n 50 mensen in dienst, die de gehele Europese markt bedienen. Om flexibel kwalitatief hoogwaardige producten in die markt te blijven zetten, moet je kunnen vertrouwen op je systeem. Slim4 biedt ons die mogelijkheid.”